

## **Intervista ad Alessandro Spaziani cliente BNL titolare dell'impresa Emporium Arredamenti**

### **Può descrivere in poche parole il progetto su cui ha lavorato con BNL?**

Dopo il terremoto è difficile riscuotere le fatture, molti società e soprattutto persone... non ci sono più. Questa situazione mi fa trovare in difficoltà a pagare i miei debiti. Avevo bisogno di dilazionare i miei pagamenti per continuare la mia attività.

### **Cosa rende questo progetto originale?**

BNL sa che la mia attività dura da 2 generazioni e da più di 40 anni. È un lavoro all'ingrosso nel settore Ho.re.ca. ed è importante continuare a lavorare per dare un contributo alla rinascita e allo sviluppo delle attività della mia regione. L'aiuto che ho avuto è fondamentale per evitare di creare problemi economici e umani ai miei clienti, anche loro duramente colpiti dal terremoto, che mi devono pagare. Posso aiutarli a restituirmi i soldi con calma e senza pressioni.

### **Come BNL vi ha supportato nel realizzare questo progetto?**

Senza perdermi d'animo sono andato alla mia Agenzia e non solo ho spiegato le mie difficoltà ma ho anche presentato, secondo le mie possibilità e previsioni, un piano economico per superare questo difficile momento. Ci conosciamo da tanti anni e ho trovato comprensione e professionalità. La loro disponibilità mi dà la possibilità economica di continuare a lavorare e nuova forza per andare avanti, ripartire.

### **Perché ha scelto BNL come partner?**

“Ho aperto il mio primo conto corrente con BNL nel 1993 e da allora è sempre andato tutto bene!”. Ho molta fiducia nelle persone che lavorano nell'Agenzia e questo mi dà serenità. Gli impiegati hanno una grande attenzione nei confronti della mia attività e delle operazioni, piccole o grandi, che faccio. Questo mi garantisce tanta serenità nella mia attività.