

COMUNICATO STAMPA

BNL BNP PARIBAS WEALTH ADVISORY PARTNER: “POKER” DI INIZIO D’ANNO

Quattro ingressi nella Rete che prosegue la sua strategia di evoluzione e crescita

“Cala 4 assi” della consulenza finanziaria la Rete BNL BNP Paribas Wealth Advisory Partner, guidata da Stefano Manfrone.

L’anno inizia con l’ingresso di **Giorgio e Lorenzo Savonarola**, da Banca Generali: i due professionisti, padre e figlio, attivi sul territorio di Grosseto, sono molto noti nel settore.

Giovanni Morreale, sulla piazza di Sciacca (Agrigento), arriva invece da MPS ed ha una lunga esperienza come direttore di filiale; con l’ingresso nella Rete Wealth Advisory Partner, punta ora sulla libera professione.

Ha scelto la rete “WAP” anche **Andrea Chicco**, su Genova, che porta un patrimonio ventennale di esperienza nell’ambito del settore finanziario.


Stefano Manfrone: «L’attività di recruiting della Rete Wealth Advisory Partner non si ferma ed oggi rappresenta una leva ancora più strategica nel processo di evoluzione del nostro Network. Siamo sempre più vicini e sinergici con la Business Line Private Banking e Wealth Management di BNL BNP Paribas, oltre che con i diversi mercati della Banca e con le Società del Gruppo BNP Paribas, per una gestione trasversale e completa delle esigenze dei clienti».

Il nuovo naming e l’evoluzione del posizionamento strategico dei “WAP” erano stati annunciati nel corso di una convention lo scorso fine novembre: i Wealth Advisory Partner hanno oggi accesso all’intera gamma di prodotti, servizi e soluzioni su cui poggia la piattaforma di Wealth Management di BNL e di BNP Paribas, avvalendosi del supporto della struttura di Wealth Planning, un team con competenze specialistiche su temi come la pianificazione successoria e il passaggio generazionale. È prevista anche una filiera creditizia dedicata alla Rete.

In questo contesto, i banker agiscono come veri e propri “Partner” tra il cliente e la Banca: un approccio consulenziale con competenze da “Advisor”, che si fonda sul consolidamento e la crescita del know how e della fiducia consulente-cliente.

La Rete “**BNL BNP Paribas Wealth Advisory Partner**”, parte della Business Line Private Banking e Wealth Management, si rivolge ad individui, famiglie ed imprese per le esigenze personali, professionali ed aziendali del quotidiano e per le più diverse progettualità, con un’ampia proposta di prodotti, servizi e soluzioni nel campo del risparmio gestito, degli investimenti, dei finanziamenti, del bancassurance e dell’Investment Banking. Offre inoltre leasing, factoring, servizi fiduciari e di pianificazione patrimoniale e gestione delle flotte aziendali, grazie all’expertise delle Società del Gruppo BNP Paribas attive in Italia. I consulenti patrimoniali Wealth Advisory Partner sono parte del modello integrato di BNL che comprende Agenzie, Private Banking, il Digital Banking.

BNL BNP Paribas, con oltre 110 anni di attività, è uno dei principali gruppi bancari italiani, presente su tutto il territorio nazionale. Offre un’ampia gamma di prodotti e servizi per soddisfare le molteplici esigenze dei propri clienti (privati, imprese e PA). È dal 2006 in BNP Paribas, Gruppo presente in 64 paesi, con circa 178.000 collaboratori, di cui circa 145.000 in Europa, dove opera in quattro mercati domestici: Belgio, Francia, Italia e Lussemburgo. BNP Paribas detiene posizioni chiave nei suoi grandi settori di attività: “Commercial, Personal Banking & Services”; “Investment & Protection Services” e “Corporate & Institutional Banking”. BNL BNP Paribas è particolarmente impegnata, come tutto il Gruppo, sul fronte della sostenibilità economica, sociale ed ambientale; una strategia che sintetizza l’ambizione della Banca di generare, attraverso il proprio business, un impatto positivo su clienti, collaboratori e sulla collettività intera, contribuendo ad un futuro più sostenibile.

Media Relations: Maurizio Cassese press.bnl@bnlmail.com  @BNL_PR  @BNLBNPParibas_  @BNL BNP Paribas



BNL
BNP PARIBAS

La banca
per un mondo
che cambia